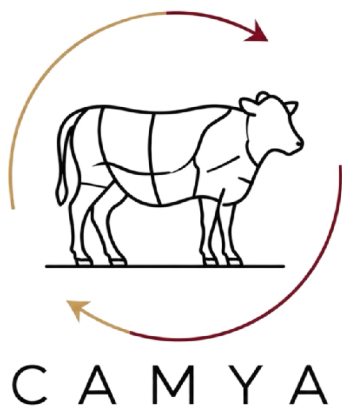




Cámara Argentina
de Matarifes y
Abastecedores

EDICIÓN 64

JULIO 2026

Día del Matarife: honrar a quienes sostienen una tradición y garantizan el abastecimiento de carne en la Argentina



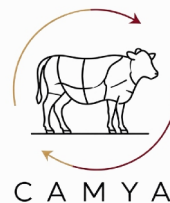
MERCADO Y ECONOMÍA

La fuerte retención de hembras anticipa una nueva apuesta por la ganadería

PRODUCCIÓN GANADERA

Información técnica y tendencias

SUMARIO



Cámara Argentina
de Matarifes y
Abastecedores

04

EDITORIAL

Por Ariel Morales Antón

07

MERCADO Y ECONOMÍA

La fuerte retención de hembras anticipa una nueva apuesta por la ganadería

10

PRODUCCIÓN GANADERA

Información técnica y tendencias

15

NOVEDADES Y BENEFICIOS

CAMYA y MELGAN: una nueva herramienta para facilitar la compra de hacienda





GANADERA SAN ROQUE S.A.

- 20 años -



Av. Hipólito Yrigoyen 1498, Morón - Buenos Aires



4627-7980 / 7963 / 7972



repcion@ganaderasanroque.com.ar



GANANOR PUJOL

Consignatario de Haciendas | Mercado de Liniers | Rosgan

La revolución en el mercado ganadero.



/GananorPujol



/GananorPujol

GananorPujol.com

Día del Matarife: honrar a quienes sostienen una tradición y garantizan el abastecimiento de carne en la Argentina



Ariel Morales Antón

Presidente de CAMyA

Cada 26 de julio representa una fecha de enorme significado para nuestra actividad. Ese día conmemoramos el nacimiento de la Cámara Argentina de Matarifes y Abastecedores (CAMyA), pero, por sobre todas las cosas, rendimos homenaje al hombre y a la mujer que, con trabajo, esfuerzo y compromiso, sostienen una de las actividades más importantes de la cadena agroalimentaria argentina: el matarife.

Hablar del matarife es hablar de producción, abastecimiento y responsabilidad. Detrás de

cada corte de carne que llega a la mesa de los argentinos, existe una extensa cadena de valor integrada por miles de personas.

En ese recorrido, ocupamos un lugar irremplazable: conectamos la producción con el consumo, organizamos la logística, generamos empleo y aseguramos que el abastecimiento nunca se detenga. A menudo, nuestra tarea transcurre lejos de los grandes titulares.

Sin embargo, su aporte resulta decisivo para el funcionamiento de toda la cadena cárnica. Es quien asume riesgos, invierte, planifica y responde a las necesidades de un mercado dinámico, permitiendo que la carne continúe

siendo uno de los alimentos más representativos de nuestra identidad.

Desde CAMyA creemos que reconocer al matarife-matarife es reconocer un eslabón indispensable para el desarrollo económico, la generación de empleo formal y la seguridad alimentaria de nuestro país.

Nuestra institución nació para representar al sector, promover reglas claras, impulsar la formalización, fomentar el diálogo con el Estado y construir consensos con todos los actores de la cadena de ganados y carnes. Los desafíos son importantes.

Necesitamos una cadena cada vez más eficiente, competitiva y transparente; políticas públicas previsibles; incentivos para la inversión; y una mirada estratégica que fortalezca tanto el consumo interno como el potencial exportador de nuestras carnes.

Como presidente de CAMyA, tengo el orgullo de representar a miles de empresarios y trabajadores que honran esta actividad con profesionalismo y compromiso. Ellos son los verdaderos protagonistas de esta historia y quienes sostienen una tradición profundamente arraigada en la cultura argentina.

En este nuevo aniversario, reafirmamos nuestro compromiso de seguir construyendo una Cámara abierta, moderna y participativa; una institución que dialogue, proponga y defienda con firmeza los intereses del sector, convencidos de que una cadena fuerte beneficia a toda la sociedad.

Cuando reconocemos al matarife, reconocemos a quienes todos los días hacen posible que la producción se transforme en alimento. Defender su trabajo es defender una Argentina que produce, genera empleo y abastece con esfuerzo, responsabilidad y compromiso.





CARRETELES RAFAELA

FABRICANTES E IMPORTADORES DE CARAVANAS

ARGENTFLEX
CARAVANAS

TRAZA
CARAVANAS ELECTRÓNICAS

ARGENTFLEX BiO
CARAVANAS COMPOSTABLES

Más info. en:




**NEGOCIOS
AGROPECUARIOS**

Comercialización de Hacienda.



EMILIANO PONZIO
ARIEL VALLE

3388-459035
2324-542903



/eanegociosagropecuarios



@eanegociosagropecuarios

La fuerte retención de hembras anticipa una nueva apuesta por la ganadería



La retención de hembras volvió a ganar protagonismo en la ganadería argentina y el mercado muestra señales que reflejan una mayor apuesta de los productores por sostener e incluso ampliar sus rodeos de cría.

Según el Mercado Ganadero Rosario (Rosgan), la revalorización de los vientres jóvenes y las perspectivas del negocio están impulsando una mayor reposición, una tendencia que también se observa en los movimientos de hacienda registrados durante los primeros meses del año.

La entidad rosarina explicó que la reposición de hembras forma parte de la dinámica habitual de la actividad, ya que cada año los productores reemplazan los vientres descartados para mantener estable el stock. Sin embargo, destacó que existen períodos en los que factores climáticos, políticos o comerciales generan incentivos adicionales para incrementar esa reposición.

En 2026, el mercado de reposición mostró una marcada firmeza. Uno de los indicadores utilizados para medir esta situación es la relación entre el precio de una vaquillona preñada y el valor de una vaca de descarte.

En estos días, una vaquillona preñada cotiza en promedio alrededor de \$2,4 millones, mientras que una vaca conserva tiene un valor cercano a los \$800.000 por cabeza, equivalente a unos \$2.000 por kilo. Esa diferencia implica que hoy se necesitan aproximadamente tres vacas de descarte para adquirir una vaquillona de reposición.

El dato a tener en cuenta es que esta relación representa un incremento cercano al 20% respecto del promedio de los últimos 15 años. El análisis histórico también muestra que el valor de un vientre nuevo -medido en moneda constante- se ubica cerca de un 70% por encima del promedio de ese período, mientras que el

precio de una vaca de descarte registra una mejora de alrededor del 40%.

Estos números reflejan que el mayor costo de reposición responde principalmente a la valorización de la hacienda destinada a cría, más que a una pérdida de valor de las categorías de descarte. En ese contexto, los criadores optan por retener una mayor cantidad de terneras para garantizar la reposición de sus propios rodeos.

Las estadísticas de movimientos de hacienda también respaldan esa tendencia. Considerando los primeros cinco meses del año, solo el 16% de las terneras declaradas en stock al 31 de diciembre salió de los establecimientos, un nivel que representa aproximadamente la mitad de los registros habituales de años anteriores, cuando esa proporción oscilaba entre el 29% y el 30%.

En paralelo, la participación de hembras en los ingresos a corrales de engorde se mantuvo por debajo del 40%, frente al promedio del 44% al 45% observado en campañas previas. En este punto, el Rosgan señaló que la estacionalidad de salida de vacas podría modificar parcialmente esta relación durante los próximos meses, aunque espera que la oferta continúe mostrando signos de escasez.





Mercado Electrónico Ganadero

Con Melgan, vender tu hacienda es más simple.

Una **plataforma pensada** para que puedas mostrar tu **hacienda sin moverla**, negociar directo con matarifes verificados y cobrar de contado **con todo documentado**.

En Melgan lo que
pactás
queda
registrado



COLOMBO Y COLOMBO

GENERANDO NEGOCIOS GANADEROS

COMERCIALIZACIÓN DE HACIENDA GORDA, DIRECTA - MERCADO DE LINIERS



Descargá la APP



Consultá la Agenda 2021 de Remates

www.colomboycolombo.com.ar



Indicadores sectoriales

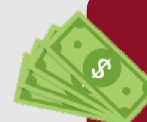
Mercado Agroganadero de Cañuelas

Categorías de consumo. \$/Kg	JUL 2026	VS JUN 2026	VS MAY 2026
Novillos Pesados +460 kg.	\$4.341	2,8%	1,3%
Novillos Livianos	\$4.497	3,4%	1,1%
Vacas Buenas	\$3.075	2,5%	6,2%
Vacas de Conserva Buena	\$2.257	2,7%	3,5%
Novillitos EyB M. 300/390	\$4.980	2,22%	1,1%
Novillitos EyB P. 391/430	\$4.513	-0,4%	-0,7%
Vaquillonas EyB M. 270/390	\$4.739	0,9%	1,3%
Vaquillonas EyB P. 391/430	\$3.999	1,6%	-0,4%

Últimos 12 meses



34%
Inflación

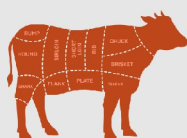


18%
Devaluación
\$/USD



55%
Carne vacuna

Del campo al plato



\$4.980
Kg. vivo productor



\$10.860
Kg. carne matarife



\$15.619
Kg. carne al consumidor

Tomando como punto de partida un **novillito** de **360 kg.** destino consumo, se define el precio en gancho con un **rendimiento** del **57%**, luego se suman costos de faena, distribución e impuestos. Como resultado final **se obtiene una media res puesta en carnicería de \$10.860+IVA.**

	\$/Kg
Novillito 360 kg	4.980
Media res (rinde 57%)	8.737
Recupero	0,00
Costos de distribución	485,20
Impuestos (sin IVA)	319,57
Rentabilidad de referencia matarife	3%
PRECIO DE REFERENCIA MEDIA RES	9.828
PRECIO DE REFERENCIA MEDIA RES CON IVA (10,5%)	10.860

* Costo de faena y distribución en el AMBA, que representa el 65% de la faena a nivel nacional.

Integración de la carnicería

	Kg/media res	\$/kg		Kg/media res	\$/kg		Kg/media res	\$/kg
Asado	8,00	16.500	Entraña	0,50	28.500	Peceto	1,50	19.900
Azotillo	3,70	9.899	Espinazo	3,10	3.899	Roast Beef	6,20	16.100
Bife ancho	7,00	14.999	Falda	3,10	7.699	Tapa de asado	2,30	16.500
Bife angosto	6,20	15.999	Lomo	1,60	24.500	Tapa de nalga	1,90	16.500
Bola de lomo	3,10	16.700	Matambre	1,50	16.900	Vacío	3,70	21.900
Carnaza común	3,70	12.895	Nalga	4,50	19.900	Tortuguita	1,40	16.200
Colita de cuadril	1,20	20.099	Osobuco	2,70	9.899	Hueso	8,60	0,00
Cuadrada	3,70	16.900	Paleta	5,80	16.200	Grasa	9,90	0,00
Cuadril	3,20	18.500	Palomita	1,00	16.200	Merma	3,30	0,00

	\$/media res
Total cortes x precio mostrador	\$1.259.014
- Media res 102,5 kg	\$1.114.278
Otros costos, gastos y rentabilidad	\$144.736

La integración de la res por precio al mostrador alcanza un valor de **\$1.259.014 + IVA**. Restando el pago de la media res, se obtiene un resultado de **\$1.114.278** por media res, de los cuales se debe descontar: costos (alquileres, salarios, cargas sociales, etc.), impuestos y rentabilidad del carnicero.

Faena y producción

La faena acumulada del primer semestre 2026 se ubica un 8,9% por debajo del año pasado. La proyección a diciembre, considerando la estacionalidad, resultaría en una reducción de 1,2M de cabezas procesadas.

Altos precios de la carne vacuna respecto a los salarios, y menor originación, ubican a la industria consumera como uno de los eslabones más afectados de la cadena.

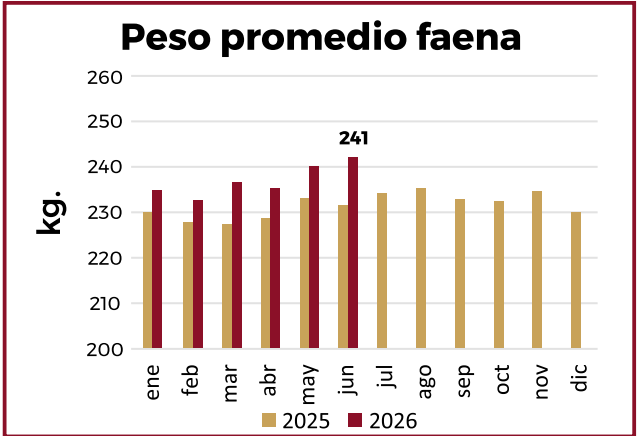
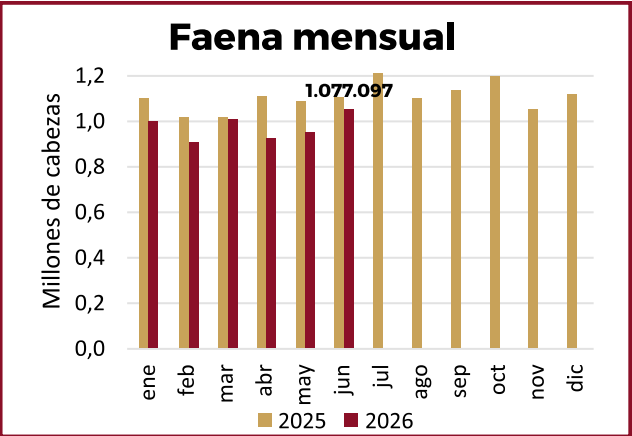
La menor faena coincide con un proceso de retención iniciado desde la primavera 2025. El productor incrementa la estadía de hacienda a campo para sumar kilos y licuar el alto costo de

reposición de terneros.

El peso promedio de faena alcanzó en junio la marca más elevada, al menos en 30 años: 241 res gancho.

Todo indica que la tendencia se mantendrá: reducción de faena, animales más pesados, y un stock bovino que volverá a crecer cuando se publique el dato de existencias al 31/12/26.

3.861 usuarios participaron del 46% de la faena (491.772 cabezas) en junio 2026



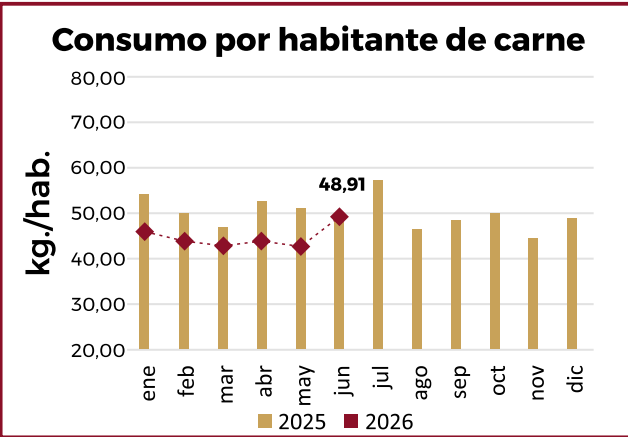
Consumo

En junio el consumo por habitante dio un salto importante, se consumieron en forma anualizada 48,9kg. /habitante . La recuperación del consumo, coincide con un mes donde la producción de carne vacuna creció en 20 mil toneladas . Asimismo, en junio se importaron una 5 . 000 toneladas res con hueso, lo cual representa el consumo de 1,3 kg. de carne por habitante.

El poder de compra de los salarios formales con respecto a la carne vacuna se ubica en los niveles más bajos de los últimos 14 años. Hoy un salario formal, medido a través del Ripte*, permite comprar 95 kilos de carne vacuna . En términos de gestión presidencial durante el gobierno de Javier Milei dicho salario compró en promedio 119kg. de carne vacuna, se ubicó por de bajo de Alberto Fernández: 131 kg. ; Mauricio Macri: 171kg. y Cristina Fernández de Kirchner: 169kg.

Como señal positiva desde el consumo, en abril los salarios superaron por 1,4% a la inflación y los meses de junio - julio le dan aire a los bolsillos que reciben paritarias y medio aguinaldo .

*RIpte: Remuneración Imponible Promedio de los Trabajadores Estables.



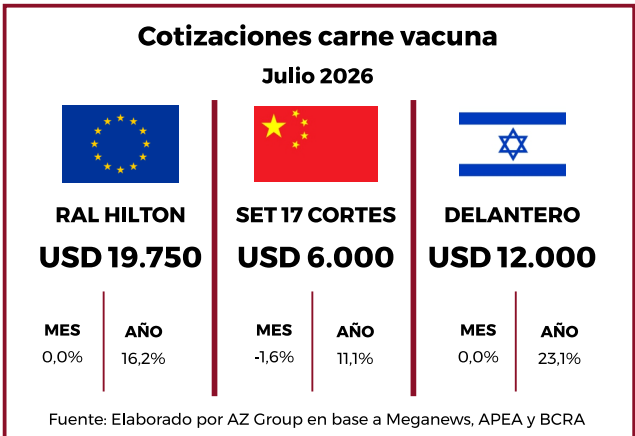
Exportación

Las exportaciones de carne vacuna continúan su marcha creciente. Durante el primer semestre los volúmenes embarcados crecieron un 9,7% respecto al mismo período 2025.

Si bien los precios internacionales descendieron con respecto a los picos máximos de abril, la cotización del novillo argentino pasó de USD 6,27/kg. gancho en abril a USD 5,7/kg. en julio .

A nivel internacional se destaca el crecimiento de envío a Estados Unidos (+ 150% enero- mayo). La cuota extra de 80mil toneladas sin arancel

otorgada este año a nuestro país generó una diversificación en los envíos. Hoy Estados Unidos representa el 19% del total exportado. China que sigue siendo nuestro principal destino, pero sólo representa el 52% de los envíos. Hace 3 años representaba el 81%.



Problemas complejos? Soluciones simples.

Más info. en:



Sistemas a medida para toda la industria cárnica

 Conoce nuestros productos y servicios en cafsoftware.com.ar



+549 11 40646088

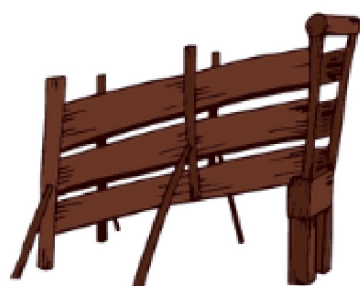


cafsoftware



cafsoftware.ar

CA
SOFTWARE



**LARTIRIGOYEN
& OROMÍ S.A.**
CONSIGNATARIA DE HACIENDA

MERCADO DE LINIERS

DIRECTO A FAENA

INVERNADA Y CRÍA

REMATES: FERIA, POR INTERNET Y CABAÑA

CAMPOS

(11) 4813-4811 | PARERA 15 - P.11° - CABA

WWW.LARTIRIGOYENOROMI.COM.AR | INFO@LARTIRIGOYENOROMI.COM.AR



CONSIGNATARIOS DE HACIENDA

FERIA CLARAZ, REMATES TELEVISADOS, OPERACIONES DIRECTAS



Av. Alicia Moreau de Justo 2030 2° OF 203 | 011 1560131479

camposyganados.com



TRANSPORTE GARDENAL S.R.L.

Transporte de Hacienda en Gral.

DANIEL GARDENAL

MONTAÑESES 4205 - (1754) San Justo

Cel: 154496-6124 / danielgardenal@yahoo.com.ar

CAMYA y MELGAN: una nueva herramienta para facilitar la compra de hacienda

Los socios de CAMYA cuentan con un beneficio exclusivo para operar en MELGAN con una comisión preferencial del 1%.

En el marco de las acciones destinadas a brindar nuevas herramientas y oportunidades comerciales a sus asociados, CAMYA estableció una alianza con MELGAN, Mercado Electrónico Ganadero, una plataforma que conecta productores con hacienda disponible y matarifes que necesitan comprar animales para faena.

A partir de esta alianza, los socios de CAMYA podrán acceder a una comisión preferencial del 1% sobre las operaciones realizadas como matarifes dentro de MELGAN, en lugar del 2% habitual.

El beneficio busca facilitar el acceso a una nueva alternativa para encontrar hacienda, ampliar las posibilidades de contacto con productores y generar nuevas oportunidades comerciales.

Una herramienta para conectar oferta y demanda

MELGAN permite que los productores publiquen la hacienda que tienen disponible para la venta y que los matarifes puedan indicar qué tipo y cantidad de hacienda necesitan.

De esta manera, la plataforma busca acercar ambas partes y facilitar el contacto cuando existe una oportunidad comercial.

El matarife puede publicar una demanda indicando, por ejemplo, qué categoría de animales necesita, cantidad, ubicación y otros datos relevantes. A partir de esa información, MELGAN trabaja en la búsqueda de productores que puedan responder a esa necesidad.

Del mismo modo, cuando un productor publica hacienda disponible, MELGAN busca potenciales compradores interesados.

Acompañamiento durante la operación

Uno de los aspectos centrales de la propuesta es que MELGAN no se limita a funcionar como una plataforma de contacto.

El equipo acompaña el proceso comercial para facilitar el encuentro entre las partes y realizar el seguimiento de la operación hasta su concreción.

Además, los productores pueden registrar la ubicación de su establecimiento en el mapa de MELGAN, mientras que los matarifes pueden indicar la ubicación donde realizan la faena. Esta información permite mejorar la identificación de oportunidades según ubicación y necesidades de cada operación.

Menores costos para los socios CAMYA

La alianza incorpora un beneficio concreto para los matarifes asociados a CAMYA.

En las operaciones realizadas a través de MELGAN, los socios accederán a una comisión del 1%, frente al 2% habitual para los matarifes.

Esto significa que, por cada operación, los socios CAMYA podrán acceder a una reducción del costo del servicio.

Además, quienes necesiten ayuda para utilizar la plataforma podrán contar con acompañamiento para realizar la carga de la demanda o de la información necesaria para comenzar a buscar hacienda.

Una nueva alternativa para el negocio

En un mercado donde las relaciones comerciales y la confianza son fundamentales, MELGAN busca incorporar tecnología sin reemplazar el vínculo personal que caracteriza al negocio ganadero.

La propuesta es sumar una herramienta que permita ampliar las posibilidades de búsqueda y conexión entre productores y matarifes, manteniendo el acompañamiento durante el proceso.

Los socios de CAMYA ya pueden registrarse en MELGAN y comenzar a utilizar esta nueva herramienta comercial.



Cámara Argentina
de Matarifes y
Abastecedores

Melgan
Mercado Electrónico Ganadero

BENEFICIO EXCLUSIVO PARA SOCIOS CAMYA

1%

DE COMISIÓN
para matarifes
socios de CAMYA

UNA NUEVA HERRAMIENTA PARA SU NEGOCIO



Buscar hacienda
disponible



Publicar necesidades
de **compra**



Conectar **productores**
y **matarifes**



Encontrar oportunidades
según **ubicación**



Acompañamiento durante
toda la operación



REGISTRATE EN MELGAN

www.melgan.com.ar





Av. Eva Perón 6051 1º Piso - CP 1439

C.A.B.A. Oficina ☎ 4686-1241

☎ (15) 5934-9470 / (15) 4991-2172

✉ biantrans@yahoo.com.ar

 **BETTOLI**
ORGANIZACIÓN DE SEGUROS

NUESTROS PARTNERS

Acompañan el desarrollo
de la cadena cárnica argentina



Sumamos alianzas que generan
valor para el sector

Contactate con nosotros: partners@camya.com.ar